

## تعليقات ومراسلات

افتح هذا الباب من أبواب المجلة ليكون همزة الوصل  
بينها وبين قرائها - وليربط بين النظريات العلمية والتطبيق  
العملى - وليس اى احداث التى تجرى سواء فى داخل الوطن  
او خارجه .

## حول مفهوم المركزية واللامركزية

كتب عن نظرية المركزية واللامركزية الكثير واشترك في مناقشتها العديد من المفكرين الاقتصاديين والإداريين والحقيقة أن أهمية تلك المناقشات مبنية على أن هذه النظرية تمثل جزءاً كبيراً من الدراسات حول تطور علم الادارة .

ويماناً في هذه الصفحات أن نوضح رأياً حول تطور التفكير في هذه النظرية . والحقيقة أن هذا الرأي كتب بعد ملاحظة أنه في كثير من المؤلفات يرتبط تعريف المركزية واللامركزية بصناعة معينة . وقد أدت تجربة خاصة في هذا الموضوع إلى النتائج التي سنذكرها في الصفحات المقبلة .

### تعريف المركزية أو اللامركزية :

تظهر مشكلة المركزية أو اللامركزية في المؤسسات الاقتصادية الكبيرة الحجم سواء كانت ضمن القطاع الخاص أو العام .

والتعريف العام « لمركزية الصناعة » كما هو موجود في أغلب المؤلفات هو تركيز السلطة الإدارية في أعلى مستوى إداري في الصناعة . وذلك يعني أن أغلب القرارات الإدارية تتخذ عند أعلى نقطة في الخريطة الإدارية للصناعة ولنفرض مثلاً أنها مجلس إدارة المشروع .

والتعريف العام للامركزية الصناعية هو توزيع السلطة الإدارية على عدد من الفروع التي تتبع المشروع .

والحقيقة أنه في الحياة العملية نجد أن تعريف المركزية بأنه تركيز السلطة في أيدي مجالس الإدارات غير موجود فعلاً وذلك لسببين رئيسين .

أولهما : ان المشروعات التي أصرت على تركيز السلطة الادارية في مجالس الادارات قد وجدت ان هذه المجالس قد أصبحت تتخاذ قرارات في كثيرون من الاعمال البسيطة ولم يصبح لقراراتها صفة وضع السياسة الادارية العامة لتجربة المشروع .

والسبب الثاني : ان بعض المشروعات قد قامت بتفويض بعض السلطان الادارية تعلا الى المستويات الادارية الدنيا في المشروع وذلك حفظاً للوقت الذي يعطى لمناقشة الامور الهامة في المشروع .

وهناك تعريف آخر لمركزية الادارة والذي يعتبر أكثر دقة من التعريف السابق . وذلك التعريف الذي يوضح

«انه اذا كانت المؤسسات الكبيرة الحجم تتكون عادة في تنظيمها الاداري من اكثر من مستوى اداري ، بمعنى ان المشروع ينقسم الى ادارة عليا وعدة فروع اخرى لها تنظيم اداري خاص بهم .

في هذه الحالة اذا كان الفرع مستقلاً تماماً في اتخاذ قراراته عن الادارة العليا ، فان هذا القرار له صفة المركزية عند ادارة الفرع وله صفة الامرکزية عند الادارة العليا للمشروع .

والعكس صحيح فإذا كان الفرع يعتمد كلية في اتخاذ قراراته على الادارة العليا فان القرار له صفة المركزية عند الادارة العليا للمشروع وصفة الامرکزية عند الفرع عندما يقوم بتنفيذ القرار .

هذا التعريف يعطي صفة المركزية او الامرکزية للقرارات الادارية بناء على المستويات الادارية التي ينقسم اليها المشروع والذى قد يكون أكثر من مستوىين او ثلاثة .

والواقع ان هذا التعريف يشوبه الكثير من الصعوبات والالبس في الفهم حيث انه يجب ان يتتأكد الباحث ، قبل تعريف القرار بالمركزية او الامرکزية ، من المستوى

(1) The Actor Society Trust, The extent of Centerlisation. Part I No. 6, 1951.

الإداري الذي اتخاذ فيه القرار كما يجب التأكيد أيضاً من صفة القرار أن كان نهائياً أو غير نهائياً حتى يمكن القول بأنه صدر عند مستوى إداري معين وأصبح تنفيذه عند هذا المستوى أم لاً .

#### تعليق على نظرية المركبة واللامركبة في الادارة :

في هذا التعليق القصير سنوضح أولاً رأياً حول نظرية المركبة واللامركبة ثم نضيف توضيحاً لمعنى لامركبة القرار الإداري وتفويض السلطة الإدارية .

أما عن المسألة الأولى فان تعريف المركبة أو اللامركبة قد يكون أكثر دقة من التعاريف السابقة وذلك اذا اتبعنا صفة المركبة أو اللامركبة بالنسبة للعمل الذي يتخذ القرار بشأنه . فإذا كان القرار بالنسبة لعمل معين قد صدر عند أعلى مستوى إداري في المشروع فيمكن القول في هذه الحالة ان هذا العمل له صفة المركبة فنقول مثلاً «مركبة العلاقات الصناعية» ويعناها ان المشاكل التي تتعلق بالعلاقات الصناعية يتتخذ القرار فيها عند مستوى مجلس الإدارة في المشروع . والقول بأن تفويض السلطة عند تنفيذ القرار عند مستوى أقل من مجلس الإدارة قد يغير صفة مركبته قول غير صحيح .

وقبل أن نذكر عدداً من الأعمال التي تقوم بها المشروعات الكبرى وتحل أمكانية اعطائهما صفة المركبة أو اللامركبة . علينا أن نوضح بعض الأمور الهامة . ان اتخاذ القرار بشأن أي من الأعمال ، في المشروعات الكبرى عند مستوى مجلس الإدارة أو عند أي من المستويات الأقل لا بد وأن يتأثر بعوامل متعددة منها .

- (أ) صفة المشروع عند التأسيس سواء كان مشروع عاماً أو خاصاً .
- (ب) التوزيع الجغرافي لفروع المشروع .
- (ج) طبيعة العمل الذي يقوم به المشروع من وجهة الفنية .
- (د) مؤهلات وقدرة مديرى المشروع خاصة بالنسبة للفروع .
- (هـ) مدى تأثر المشروع بالعوامل الخارجية مثل تدخل الحكومات وأخيراً أثر اللوائح والقوانين المنظمة عند تأسيس المشروع .

وتجدر بالذكر في هذا الصدد أن هناك اختلافاً واضحاً بين القطاع العام والقطاع الخاص عند تحليل مبدأ المركزية أو اللامركزية على الأعمال التي يقوم بها كل من القطاعين .

ويأتي هذا الاختلاف من الاعتقاد بأن كثيراً من الأعمال التي يقوم بها القطاع العام في الدولة تسمى بصفة المركزية أي أن أغلب القرارات التي تتخذ في مؤسسات القطاع العام تتخذ عند القمة الإدارية في المؤسسة . هذا فضلاً عن أن الاعتقاد السائد الذي يقول إن أغلب الأعمال التي يقوم بها القطاع الخاص تسمى بصفة اللامركزية .

ويرجع الاعتقاد بمركزية الأعمال التي يقوم بها القطاع العام إلى أساسين .

١ - أن القوانين المنظمة لتأسيس مشروعات القطاع العام لا بد وأن تكون متأثرة بدرجة كبيرة بالسياسة العامة للدولة . كما أن تعيين مجالس الإدارات في المؤسسات العامة غالباً ما يتم بناء على رأي الوزير المختص بالاشراف على المؤسسة . وتعيين مجالس الإدارات بهذه الطريقة يختلف عن طريقة انتخاب مجالس الإدارات في الشركات الخاصة .

٢ - إن القطاع العام ينشأ لغرضين أساسين أولهما مراعاة الصالح العام ثم الاهداف التجارية من إنشاء المشروع . و مباشرةصالح العامة في الدولة لا بد وأن يكون في أيدي الإدارة العليا في المشروع - نخلص من هذا انه اذا اتفق على أن صفة المركزية أو اللامركزية تكون بالنسبة للأعمال التي تقوم بها المشروعات وليس بالنسبة للصناعة كلها فاننا بهذا التعريف نستطيع أن نعم بـأن الوظائف أو الأعمال ذات الأهمية الكبرى في المشروع أو التي لها صفة الاستراتيجية في الدولة لها صفة المركزية . والعكس اذا كانت الأعمال ذات أهمية أقل فإنه يمكن اعطاء حرية اصدار القرار بشأنها الى المستويات الاقل من مستوى مجلس الادارة لتتصف باللامركزية .

ومثال للأعمال التي يمكن تركيزها هي : «المشاكل العامة للعمال كالمساومة الجماعية ، التخطيط الطويل الأجل ، الاشراف العام على سياسات الاستثمار

والتسوييل ، النظر في اعادة التنظيم الادارى للمشروع ، واعمال التدريب والابحاث  
التي تخص الصناعة بأكملها .

والأعمال الأخرى التي يمكن اعطاؤها صفة اللامركزية هي تلك التي تتصل  
بتتنفيذ السياسات العامة التي يقرها مجلس الادارة ، والاعمال اليومية ، والتخطيط  
قصير الاجل ، وأخيرا الاعمال التي لا تحتاج الى نفقات كبيرة .

وبعثا في بعض هذه الاعمال نجد :

أولاً :

التخطيط :

ان التخطيط للأجال الطويلة والمتوسطة يجب ان يتخد القرار بشأنه في مجلس  
الادارة . فالادارة العليا في المشروع هي التي تضع السياسة التخطيطية العامة  
للموارد البشرية والمالية التي تحتاج اليها الصناعة المعنية . ومجلس الادارة أيضا  
هو الذي يقرر الاستثمارات الجديدة في الصناعة مثل اضافة مشروعات جديدة  
داخل الصناعة أو انشاء فروع للصناعة أو تمرير الصناعة وامدادها بالمعدات  
والآلات الحديثة خاصة اذا كانت كبيرة التكاليف .

بعد اتخاذ القرار بالنسبة لوضع سياسة التخطيط العامة يفوض الامر في  
تنفيذ هذه السياسة الى المستويات الاقل ليأخذ هذا التنفيذ صفة اللامركزية .

وهناك عدة أسباب لمركزية عمليات التخطيط للأجال الطويلة والمتوسطة .

١ - ان مجلس الادارة هو الذي لديه المعلومات الكافية عن الموارد المحتملة  
«المالية والبشرية» لذلك هو الذي يستطيع وضع السياسات بناء على هذه المعلومات .

٢ - لا شك أنه من الأهمية بمكان أن يتم التخطيط لسنوات مقبلة بواسطة  
الخبرات العالية في المشروع وغالبا ما تتوارد هذه الخبرات في القمة الادارية  
للمشروع (أو في خارجه) ومن يكلفهم مجلس الادارة .

٣ - في المشروعات التي تنتج سلعا نمطية أو التي تقدم خدمة موحدة لا بد

وان يكون التخطيط للأجال الطويلة أو المتوسطة فيها في أيدي مجلس الادارة، ذلك لأن وضع الخطة بالنسبة لهذه المشروعات يستلزم وجوده في مستوى اداري واحد حيث ان الآلات والمعدات المستخدمة لاتتاج هذه السلع أو الخدمات تكون ذات تصميم واحد تقريبا وان المراحل الاتاجية التي تمر بها السلع والخدمات متشابهة .

٤ - مركبة التخطيط واجبة عند بدء انشاء المشروع حيث ان منفذى فكر انشاء المشروع هم غالبا مجلس ادارة المشروع .  
اما التخطيط للأجال القصيرة فقد يكون مفيدا ان يدخل في اختصاص مديرى الفروع حيث انه لا يحتاج عادة الى كثير من الموارد المالية والقوى العاملة . كما ان كثيرا من الخطط للأجال القصيرة تبني على أساس معلومات محلية لخدمة مراكز الصناعة المتفرعة وتتوفر هذه المعلومات في الفروع .

ويجب أن يكون معلوما أن التخطيط للأجال القصيرة يمكن قبول اتخاذ القرار بشأنه في المستويات الدنيا للمشروع عندما يتتأكد مجلس الادارة من توافر الخبرات اللازمة عند هذه المستويات الادارية .

### ثانياً :

#### الادارة المالية :

ان بعض مشاكل الادارة المالية في المشروعات الكبيرة مثل تقدير المصرفات الرأسمالية وكيفية الحصول على رأس المال اللازم لتنفيذ الخطة بالبحث عن المصادر الازمة لهذه الموارد يجب أن تكون في أيدي مجلس الادارة . فلا شك أن هناك كل الاسباب التي تؤدى الى مركبة اعمال اصدار الاسهم والسنادات ومشاكل الاقراض وغيرها من المشاكل المالية التي تعم الصناعة بأكملها . وتنظر أهمية مركبة الادارة المالية في المؤسسات العامة حيث يكون مجالس الادارات في هذه المؤسسات لها اتصال مباشر بالوزارات المشرفة .

وإذا صح القول بمركبة الادارة المالية في الحالات السابقة فان هناك بعض الامور المالية الأقل أهمية والتي يمكن أن ترك حرية اصدار القرار فيها لمديرى الفروع . مثال ذلك المشاكل المالية التي تتعلق باستثمارات صغيرة الحجم والتي

تشاء في المحيط الجغرافي الذي يشرف عليه الفرع ادارياً . وكذلك المشاكل المالية اليومية والتي لا تحتاج الى اتفاق كبير نسبياً . وأيضاً انشاء المشروعات الصغيرة التي تحتاج الى سرعة في التنفيذ .

ويمكن القول عامة انه اذا كانت الصناعة مقسمة الى فروع لها استقلال مالي يعني ان يكون للفرع ميزانية خاصة به فان في هذه الحالة يمكن النصح بالامركزية كثير من الاعمال المالية . والعكس صحيح انه اذا كان من الصعوبة فصل الفرع مالياً عن الادارة العليا فانه لا يمكن تفضيل لامركزية الاعمال المالية .

### العلاقات الصناعية

ان هناك من الدلائل الكثيرة على أهمية مركزية كثيرة من المشاكل التي تتعلق بالعلاقات الصناعية في المشروعات الكبيرة . وأول هذه الاسباب ان الاتحادات العمالية تمثل صناعة معينة او عدة صناعات على مستوى الدولة ، ولما كان من أهم مشاكل العلاقات الصناعية هو الدخول في مناقشات كثيرة مع هذه الاتحادات حول مشاكل العمال فلا بد أن يكون هناك مستوى اداري واحد يمثل المشروع الصناعي ليقوم بهذه المهمة . وبديهي ان خير الافراد في الادارة العليا للمشروع هو المسؤول عن المناقشات مع الاتحادات العمالية .

وثاني الاسباب ، ان مركزية العلاقات الصناعية قد يعطى للعمال شعوراً بأنهم يعاملون بعدلة حيث يقوم بالاشراف على مشاكلهم جهة واحدة في المشروع . ودليل على ذلك انه لو فرضنا ان كل فرع يهتم بالمشاكل الاساسية للعمال فيه مثل مستوى الاجور ولو فرضنا وبالتالي ان احد الفروع قد منح زيادة في مستوى الاجور للعمال فيه فلا شك ان باقي الفروع سوف تناولت بالمساواة في هذا الشأن ، وهكذا ... ، وشيء بذلك بقية المشاكل العمالية الأخرى . مثل هذه الحالة قد تؤدي الى الوصول الى حالة لا يمكن فيها اتخاذ قرار موحد .

والسبب الثالث : اذا كان بعض الحكومات الحق في التدخل لحل مشاكل العمال فمن البديهي ان يتعامل الوزير المختص مع مجلس الادارة في المشروع وليس مع مديرى الفروع .

ولكن أهم مساوىء مركزية العلاقات الصناعية وخاصة مشكلة الأجور انه لا تعطى أهمية كبرى للاختلافات الواضحة بين تكاليف المعيشة وبين الجهتان المتعددة التي تمتد فيها الصناعة .

وأخيرا يجب أن نذكر ان هناك بعض المشاكل العمالية التي يمكن ترك حرية اتخاذ القرار فيها لمديري الفروع وهذه هي المشاكل التي تحتاج الى اتخاذ قرار سريع فيها ومثال ذلك اذا كان التخطيط لآجال الطويلة بالنسبة لتدريب العمال يتخذ القرار فيه عند مستوى مجلس الادارة . فان التعديلات اللازمة على الخطة بما يتناسب واحتياجات الفرع لا بد وان يكون ضمن مسؤوليات مديرى الفروع . وكذلك تلك المشاكل التي تتعلق بعلاج العمال ووسائل الترفيه عنهم وغيرها من المشاكل التي لا تحتاج الى رؤس اموال كبيرة .

ونخلص من هذا كله أن تعريف المركزية واللامركزية يمكن أن يطلق على الاعمال التي يقوم بها المشروع وليس على الصناعة كلها أو بالنسبة للمستويات الادارية الموجودة في الصناعة .

### اللامركزية وتفويض السلطة

هناك لبس كبير بين تعبيرين يستخدمهما الاداريون دائماً وهمما لامركزية السلطة في اصدار القرار وتفويض السلطة في اصدار القرار . وكثيراً ما يستخدم أي من التعبيرين للتعبير عن اللامركزية . ويأتي هذا اللبس في الواقع من التعريف الذي صدر في أحد منشورات الامم المتحدة الذي ذكر فيه أن «لامركزية السلطة الادارية وتفويض السلطة يرجعان أساساً الى معنى واحد وهو ، اذا كان القرار الاداري يتخد في أي من المستويات الاقل من المستوى الاداري الاعلى في المشروع وينفذ هذا القرار في هذه المستويات بغير الرجوع الى المستوى الاعلى فان ذلك يعتبر تفوياضاً للسلطة او ان السلطة الادارية لها صفة اللامركزية » .<sup>٢</sup>

وفي الحقيقة هناك اختلافاً بين تفوياض السلطة ولا مركزية العمل الذي يتخذ

(2) U. N. Organisation and Administration of public enterprise in industry  
New Yourk 1954 para. 27.

القرار بشأنه ، فتفويض السلطة الادارية هو تمرين السلطة كلها أو بعضها الى المستويات الاقل اما لامركبة العمل هو اتخاذ القرار بشأن هذا العمل نهائيا في أي من المستويات الادارية الاقل من المستوى الاعلى في المشروع .

وقد أوضحنا شيئا عن اللامركبة في الصفحات السابقة وهذا نوضح شيئا من تفويض السلطة الادارية .

يحدث تفويض السلطة الادارية بطرق عده مما يتبع عنه لامركبة عمل معين ويتخذ القرار فيه في هذا المستوى .  
وسنعرض هنا ثلاث حالات يوضح فيه معنى تفويض السلطة الادارية .

#### الحالة الاولى:

في هذه الحالة تفوض كل المسؤوليات الى رؤساء الفروع لاتخاذ قرار بشأنها ويكون رئيس الفرع له حرية كاملة في اتخاذ قراراته الادارية وتكون الصلة بينه وبين مجلس الادارة واضحة وغالبا ما تكون منصوصا عليها في لوائح المؤسسة .  
ويتمكن الحصول على تأجج حسنة في هذه الحالة اذ :

( ا ) كان التفويض حقيقيا بمعنى ان مجلس الادارة يكون على ثقة تامة بقدرات المسؤولين في المستويات الاقل عند تفويض السلطات الادارية وكذا عندما يتولى مجلس الادارة تشجيع مديرى الفروع على تحمل المسؤوليات كاملة .

( ب ) كان مديرى الفروع قادرين على تحمل المسؤوليات في ادارتهم وعدم شعورهم بضرورة الرجوع الى مجلس الادارة للاستشارة في بعض المشاكل او كلها .

( ج ) كانت هناك امكانية تفويض المسؤوليات بالنسبة للاعمال كلها حيث انه قد يكون هناك استحالة لامركبة بعض الاعمال وبالتالي لا يمكن تفويض السلطة الادارية لاتخاذ القرار بشأن هذه الاعمال .

الحالة الثانية:

ينشأ عن عدم واقعية الحالة الأولى كما يتضح في النقط (ج) اذ يكوز تفويض السلطات الإدارية محدوداً بالنسبة لأعمال معينة . وذلك يعني اذ تكوز حريات مديرى الفروع محدودة بما هو مقرر في الحالة الأولى .

و واضح من هذه الحالة ان تكون الاعمال الهامة مركزة في الادارة العليا في المشروع ولكن يمكن تفويض السلطة في تنفيذ هذه السياسات لتدخل ضمن مسؤوليات مديرى الفروع وأيضاً تفويض السلطة لاتخاذ القرار بشأن بعض الاعمال الأقل أهمية .

ويمكن الاستفادة في هذه الحالة من ضمان وضع السياسات العامة للمشروع في أيدي الخبراء في مجلس الادارة . كما تظهر أهمية تطبيق هذه الحالة عندما تقل مقدرة مديرى الفروع عند اتخاذ القرارات بشأن الاعمال الهامة .

الحالة الثالثة

قد يتم تفويض السلطة الإدارية الى شخص معين في أي من الفروع ، وهذا يتوقف كلياً على أهمية هذا الشخص وخبرته الطويلة بالنسبة لعمل معين أو بعض الاعمال ولكن غالباً لا ينصح خبراء العلاقات الصناعية بتطبيق هذه الطريقة لما يتبع تطبيقها من تنازع سلطة وأهمها غيره الموظفين الآخرين في الفرع وعدم تعاونهم .

ونظرياً يمكن القول بامكانية تطبيق الحالات الثلاث الا أنه يبدو ان الحالة الثانية هي التي ينصح بها دائماً وهي في الواقع المتبع في كثير من الصناعات الكبرى سواء وصفت هذه الصناعات بأن أغلب وظائفها لها صفة المركزية أو اللامركزية .

تلخيص:

نخلص من هذه الصفحات ان التعريفات الواردة في أغلب المؤلفات والتي تختص بتعريفات المركزية واللامركزية وتفويض السلطة الإدارية ، قد تكون غير دقيقة .

وأثبتنا انه يمكن تعريف المركبة واللامركبة بأنهما تعبيران تتصف بهما الاعمال التي يقوم بها المشروع وليس كما يقال دائماً بأن الصناعة كلها هي التي لها صفة المركبة أو اللامركبة أو كما يقال في بعض المؤلفات ان المركبة أو اللامركبة تتضح بعد معرفة المستوى الادارى الذى تخذ فيه القرار نهائياً في المشروع .

أما بالنسبة لتفويض السلطة الادارية فقد أوضحتنا المبادئ القائم بين اللامركبة وتفويض السلطة وذكرنا ثلاث حالات يمكن بها تفويض السلطة من الادارة العليا لل مشروع الى المستويات الادارية الاقل .

عبد المنعم برکات